

EN

TECNOLOGIA, PRODOTTO E PERSONE: COSÌ OMET INVESTE SUL FUTURO

TECHNOLOGY, PRODUCT AND PEOPLE: THIS WAY OMET INVESTS IN THE FUTURE

Il percorso di crescita OMET in termini di fatturato e macchine installate, incessante da alcuni anni, ha avuto nuova conferma nel 2018. Questo ci rende orgogliosi e dimostra l'apprezzamento crescente del mercato verso la nostra azienda e i nostri prodotti. Continuiamo a lavorare sull'innovazione per anticipare le necessità dei nostri clienti, ricercando maggior efficienza nei processi e maggior semplicità d'uso nei macchinari.

OMET investe prima di tutto sulla tecnologia: l'elettronica è sempre più integrata nella meccanica per consentire maggiore controllo, sicurezza e efficienza nella gestione dei macchinari. In seconda battuta per ampliare la gamma e integrare tecnologie complementari. L'obiettivo è seguire i clienti del prodotto piegato - sempre più grandi e internazionali - in tutte le possibili esigenze, offrendo idee e soluzioni tecnologiche che consentano loro di differenziarsi sul mercato, valorizzare i prodotti e seguire le nicchie più esigenti. Tutto questo, mantenendo i nostri alti livelli di qualità e servizio. La crescita continua che stiamo sperimentando è possibile perché investiamo anche su giovani e personale qualificato, con molta attenzione alla formazione. Siamo convinti che il prodotto finale sia il risultato della qualità del lavoro che viene profuso all'interno dell'azienda: è perciò indispensabile dare valore ai collaboratori e continuità al loro percorso professionale.

OMET non dimentica il suo ruolo a livello sociale. Siamo un punto di riferimento sul territorio per l'attenzione al welfare, alle famiglie e alla qualità dell'istruzione scolastica, soprattutto di tipo tecnico. Investiamo in particolare sulla formazione di istituti tecnici e scientifici, per portare maggiore tecnologia all'interno dei laboratori e avvicinare la scuola alle esigenze del mondo del lavoro: ogni azienda deve il suo successo all'opportunità di trovare personale qualificato che assicuri la crescita futura. Siamo orgogliosi di lavorare per mantenere sempre viva, al nostro interno, la tensione al miglioramento continuo e ad oltrepassare i limiti, per generare il valore che il mercato ci riconosce. Nei nostri corridoi la parola chiave è "aim high".



The OMET growth path in terms of turnover and installations, ever-increasing in recent years, had a new confirmation in 2018. We are proud of this result, showing once again that our company and our products are more and more appreciated by the market. We continue to work on innovation, to anticipate the needs of our customers, looking for greater efficiency in processes and more ease of use in machines.

First of all, OMET invests on technology: electronics is increasingly integrated in mechanics to allow greater control, safety and efficiency in regulating machines. Secondly, we invest in widening our product range and integrating complementary technologies. The goal is to follow our customers of the tissue industry - increasingly bigger and more international - in all their possible needs, providing technological solutions and new ideas that allow them to differentiate, enhance their products and follow the most demanding market niches. Always keeping high our quality and service levels. OMET's continuous growth have been possible also because we invest on young people and qualified personnel, paying great attention to training. We believe that the products we offer are the result of the work done in our offices and plants: that's why enhance our collaborators, their work and their professional career is essential. OMET never forgets its role in the social context. We are proud of being a point of reference on matters like welfare, attention to families and school, especially for technical education. We invest in particular on professional training provided by technical and scientific institutes, with the aim to bring more technology into their laboratories and move the teaching quality closer to the needs of the companies: every company owes its success to the opportunity of finding qualified staff to ensure future growth. We are proud to work for keeping alive, in our company, the commitment to improve constantly and to go beyond our limits, in order to generate value. In our offices the key word is always "aim high".

ANTONIO BARTESAGHI (OMET CEO)



EN

SEMPLICITÀ D'USO, EFFICACIA E ECONOMICITÀ: 1 TREND DI UN MONDO IN CONTINUA EVOLUZIONE

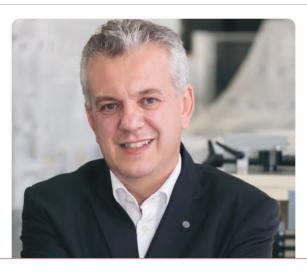
EASE OF USE, SOUNDNESS AND COST EFFECTIVENESS: THE TRENDS OF AN EVER-CHANGING WORLD

Il mondo del tissue sta cambiando. Durante l'ultimo anno, ci sono state forti tensioni dovute al costo della materia prima. Converter e cartiere hanno sofferto la forte instabilità dei prezzi generando attriti sul mercato o rallentando gli investimenti. Hanno puntato sulla razionalizzazione dei processi e sulla riorganizzazione interna, favorita sul mercato italiano dagli incentivi per l'industria 4.0.

Per OMET è stato in ogni caso un anno di grande crescita: il contesto sopra citato ha favorito le aziende internazionali ad alto contenuto tecnologico. OMET ha investito per sviluppare nuove proposte come la TV 840 XP, linea top di gamma con tutte le regolazioni gestite da servomotori. Questa nuova frontiera tecnologica permette alle aziende di controllare le linee di produzione a distanza, senza intervento manuale. Ne conseguono un maggior controllo della qualità e un aumento della sicurezza per gli operatori. Le linee ASV dedicate ai prodotti interfogliati riscuotono grande successo per il livello di innovazione tecnologica: i sistemi di aspirazione sono stati riprogettati con software che garantiscono un'aspirazione uniforme e una forte tenuta del prodotto senza grandi consumi energetici, evitando quasi completamente i fermi macchina per manutenzione.

Le nuove tecnologie di stampa digitale sono oggetto di forte interesse: nel campo dei tovaglioli, OMET ha raggiunto livelli di efficienza, performance e qualità unici sul mercato. Stiamo sviluppando nuovi sistemi da applicare su macchine già installate e nuovi software per il controllo dell'uscita dell'inchiostro dalle testine di stampa, per assicurare una qualità e una risoluzione di altissimo livello a velocità fino a 200 metri/min.

Nuove sfide ci attendono in questo mondo in evoluzione: l'attenzione è sui nuovi prodotti, la loro semplicità d'uso, l'efficacia e l'economicità. OMET è pronta a tenere il passo, dando attenzione alle esigenze dei clienti per sviluppare insieme a loro le tecnologie innovative in grado di anticipare i trend di mercato.



The world of tissue is changing. Last year, strong tensions has affected the market due to the high cost of the raw material. Converters and paper companies have suffered from the price volatility, generating stress on market relations or slowing down investments. They focused on process rationalization and internal restructuring, encouraged, in Italy, by the incentives for industry 4.0.

For OMET, 2018 was anyway a year of big growth: the above-mentioned context has induced customers to rely on highly technological international suppliers. OMET has invested to develop new proposals such as the TV 840 XP, top line completely servomotorized. This technological innovation allows remote control of the production, avoiding manual intervention by operators. This way quality control and safety are increased.

The ASV lines for interfolded products are having a great success for their technological innovation: vacuum folding systems have been re-designed and equipped with a special software that guarantees constant vacuum aspiration and better product quality, without major energy consumption and almost avoiding shutdowns due to maintenance. The new digital printing technologies continue to raise great interest: in the tissue world, OMET has achieved unique levels of efficiency, performance and quality. We are developing new systems that can also be applied on existing machines, even on very large widths, and new software for the ink level control on inkjet units to ensure top-quality and top-resolution at speeds up to 200 meters/min.

New challenges await us in this ever-changing world, which pays great attention to new products, their ease of use, soundness and cost effectiveness. OMET is ready to keep them up, being close to customers and to their needs, with the aim to develop together with them innovative technologies able to follow and anticipate the market trends.

MARCO CALCAGNI (OMET SALES DIRECTOR)

MARCH 2019

INDICE

Tecnologia & Innovazione

Nuove frontiere dell'industria 4.0 con OMET Intelligent Plant

TV840 TRONIC: un passo avanti verso la completa automazione

Tovaglioli stampati in digitale: infinite possibilità di successo

La Gamma prodotti OMET

Trend di Mercato

Customer First - Anche l'assistenza è 4.0

La sfida tecnologica di Suavecel (Portogallo)

"OMET Folding Experience", un open house in occasione del Tissue World

Storie di Eccellenza

Paper Service, affidabilità e innovazione per essere leader

INDFX

Technology & Innovation

New frontiers of the 4.0 industry with OMET Intelligent Plant

TV 840 TRONIC: top level of automation and efficiency

Digital printing on napkins: endless possibilities for success

OMET range of products

Market Trends

Customer First - Customer service becomes 4.0 too

"OMET Folding Experience", an open house during the Tissue World

Stories of Excellence

Paper Service, reliability and innovation to be leader The technological challenge of Suavecel (Portugal)

ARCHIPELAGO.OMET.COM

DIGITAL ONLINE MAGAZINE

OMET Archipelago ® 2019 • All rights reserved Editorial coordinational & content • OMET Marketing Photographs • OMET Archive. We kindly thank our customers, suppliers, representatives

and collaborators for contributing to this tissue.



Tultipack

PARINER OF YOUR SUCC

De Paper

PACK OF PAPER

PACK OF PAPER

PACKAGINA

PACK



NUOVE FRONTIERE DELL'INDUSTRIA 4.0 CON OMET INTELLIGENT PLANT

OMET presenta al mercato il software sviluppato per il controllo della produzione, che permette la connessione in tempo reale e la raccolta dati di ogni linea OMET ovunque sia dislocata nel mondo. Un'innovazione che va oltre la meccanica, per permettere ai clienti un salto di qualità grazie al monitoraggio continuo, alla diagnostica di precisione, il controllo da remoto e l'ottimizzazione dei processi.



OMET Intelligent Plant è un sistema di raccolta, analisi e visualizzazione dei dati di produzione che permette di avere a disposizione, sempre e in ogni luogo, tutti i numeri legati all'attività della macchina. I dati di ogni linea vengono memorizzati continuamente in database interconnessi e sicuri, a cui si può accedere in tempo reale. La piattaforma è webbased, raggiungibile da qualsiasi dispositivo connesso alla rete aziendale in completa sicurezza, e compatibile con tutti i principali sistemi operativi. L'archiviazione permette ogni tipo di analisi storica, sia con finalità statistiche che di assistenza, ma il sistema può essere utilizzato in modo bidirezionale: non solo per raccogliere ma anche per dare informazioni e istruzioni alla macchina riguardo la produzione.

La visualizzazione dei parametri in tempo reale permette infatti di intervenire su aspetti collaterali alla produzione della linea: ad esempio, valutare l'efficienza degli operatori assegnati alla macchina, il grado di usura, l'utilizzo degli optional e soprattutto dei problemi e dei blocchi per individuare le cause e risolverli in modo immediato. Ogni linea può inoltre essere equipaggiata con strumenti di misura dei consumi energetici. Per un utilizzo easy, OMET ha impostato un'interfaccia che propone all'utente una visualizzazione grafica chiara ed intuitiva di serie di parametri fondamentali con cui valutare l'andamento della linea. Ad esempio vengono visualizzati dati sulla velocità (m/min, tov/min, pacchi/min), sul prodotto (formato, lotto, percentuale di completamento), l'operatore (credenzia-

TECHNOLOGY & INNOVATION



EN

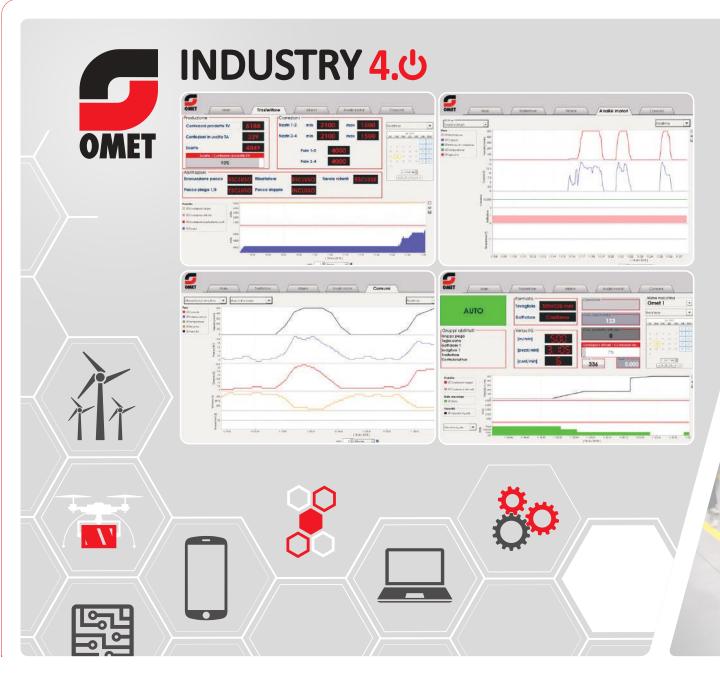
NEW FRONTIERS OF THE 4.0 INDUSTRY WITH OMET INTELLIGENT PLANT

OMET presents the new software developed for production control, which allows real-time connection with any OMET machine, anywhere installed in the world, for data collection and analysis. This innovation goes beyond mechanics, to allow our clients making a qualitative leap thanks to continuous monitoring, precision diagnostics, remote control and process optimization.



OMET Intelligent Plant is a system for collecting, analyzing and displaying production data that allows companies to have all information about the machine's activity everytime and everywhere. All data are stored continuously in interconnected and secure databases that can be questioned real time. The platform is web-based, safely reachable from any device connected to the company network, and compatible with all major operating systems. Thanks to the data storage, any kind of analysis for statistics or assistance purposes becomes possible. The software, indeed, can have a bidirectional function: not only for collecting data, but also to give instructions to the machine about the ongoing production.

The real-time visualization of production parameters enables actions also on collateral issues: for example, to evaluate the efficiency of operators working on the machine, the wear patterns, the use of optional devices, and above all to identify the causes of problems and downtimes to solve them immediately. Each line can also be equipped for measuring energy consumption. For an easy use of the software, OMET has set up an interface that displays clear and intuitive graphical information about the most important parameters useful to evaluate the machine work. For example, you can display data about the speed (m/min, pieces/min, packs/ min), the product (format, lot, percentage of completion), the operator



li, turno, possibilità di riconoscimento attraverso badge o tag RFID), la configurazione (gruppi e stazioni abilitate), i trend temporali di velocità o temperatura, che possono influenzare malfunzionamenti o sovraccarichi.

In sintesi OMET Intelligent Plant offre al cliente un valore aggiunto concreto: la possibilità di un vero e proprio salto competitivo e gestionale, con maggiore efficienza operativa e conseguente crescita di business. Lo sviluppo di questo software risponde sia al trend globale verso l'industria 4.0 sia all'elevata richiesta di questi dati da parte dei clienti. "Dare ai clienti la possibilità di fare un passo oltre verso la completa au-

tomazione e la massima efficienza è una priorità per la nostra azienda – commenta Marco Calcagni, OMET Sales Director -. La sfida al cambiamento passa da connettività e automazione, dalla crescente integrazione del lavoro delle persone con quello di macchine intelligenti e connesse. Abbiamo investito molto sull'industria 4.0 e le innovazioni proposte al mercato negli ultimi anni ci hanno portato verso una nuova frontiera dell'automazione industriale, che orgogliosamente proponiamo ai nostri clienti". Tutte le nuove macchine OMET nascono dotate di questo software, e qualsiasi linea esistente può esserne dotata.

TECHNOLOGY & INNOVATION



EN



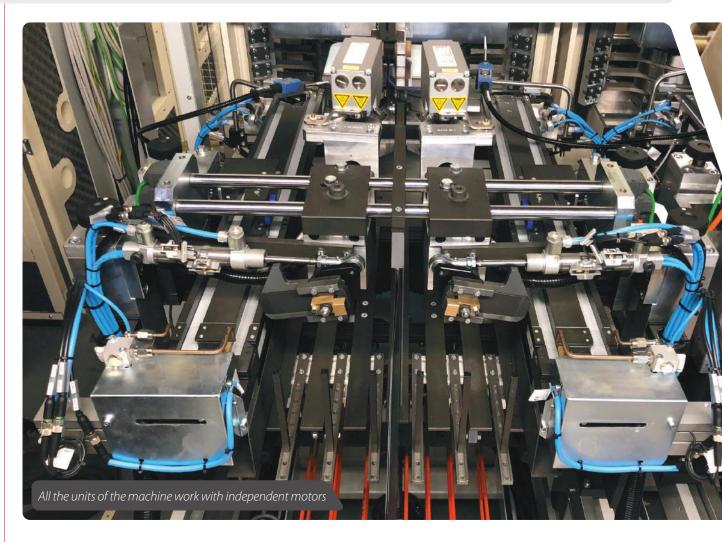
(credentials, shift, recognition through badge or RFID tags), the configuration (units in use), the time trends of speed or temperature that can influence malfunctions or overloads. Finally, OMET Intelligent Plant is a true value for our customers: they will have the opportunity to boost their competitive advantage through higher operative efficiency and consequent business growth. The development of this software answers both to the global trend towards industry 4.0 and to the high request of this kind of data from the market. "Giving customers the opportunity to take a step further towards complete automation and maximum efficiency is a priority

for our company - Marco Calcagni, OMET Sales Director, says -. Innovation passes through connectivity, automation, and the increasing integration of people's work with that of intelligent machines. OMET has heavily invested in the 4.0 industry and the innovations of recent years led us to a new frontier of industrial automation, which we proudly offer to our customers". All new OMET machines are equipped with this software, but it can be installed on any existing line.

MARCH 2019

TV840 TRONIC: UN PASSO AVANTI VERSO LA COMPLETA AUTOMAZIONE

Efficienza e redditività: ecco i trend che guidano oggi l'innovazione delle linee tissue. La ricerca e lo sviluppo vanno oltre la meccanica, essendo ormai difficile il superamento dei livelli esistenti di velocità, produttività e perfezione tecnica delle parti. OMET ha scelto quindi di investire sulla semplicità d'uso, l'ottimizzazione degli scarti, la velocità di set-up: con la nuova TV 840 TRONIC, elevata al massimo livello di automazione, OMET propone una linea all'avanguardia capace di anticipare le esigenze del mercato.



La TV840 è una linea automatica a doppia pista, che garantisce elevate prestazioni per la produzione di tovaglioli: è la soluzione ideale per il converting ad alta redditività. Affidabile e robusta, ha una produttività fino a 900 metri al minuto e 5600 tovaglioli al minuto, con possibilità di inserire in linea gruppi stampa flexo fino a 9 colori. La macchina, già top di gamma del portfolio prodotti OMET, nella sua versione TV840 TRONIC è totalmente digitalizzata, dotata di servo

motori su ogni asse e controllabile anche in remoto sia dagli operatori che dal servizio di tele assistenza. Il pannello di comando diventa il punto dal quale sono eseguite - in modo semplice e automatico - tutte le regolazioni della macchina con grande risparmio di tempo, riduzione degli scarti, e aumento della precisione di registro. Una serie di videocamere catturano e inviano immagini dell'intera linea al pannello operatore, eliminando completamente la necessità di inter-

TECHNOLOGY & INNOVATION



EN

TV840 TRONIC: TOP LEVEL OF AUTOMATION AND EFFICIENCY

Efficiency and profitability: here are the trends that today drive innovation in the tissue industry. Research and development are going beyond mechanics, as it becomes more and more difficult to overcome the existing levels of speed, productivity and technical perfection of the parts. OMET has therefore chosen to invest in enhancing the ease of use, the optimization of waste, and the rapidity of set-up operations: with the new TV 840 TRONIC, standing at the top level of automation, OMET offers a cutting-edge machine able to anticipate the market needs.



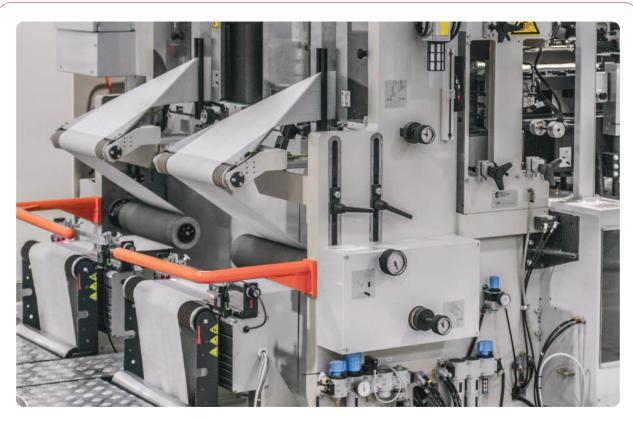
TV840 is a high-performance double-lane automatic napkins folding machine line including a wide range of high technology solutions: it is the ideal solution for profitable converting. Characterized by reliable and robust construction, it can reach a productivity up to 5600 napkins per minute and a speed of 900 meters per minute, and can be equipped, on request, with flexo printing units up to 9 colors. The TV840 TRONIC, already at the top level of the OMET port-

folio, is completely digitalized, equipped with servo motors on each axis, and can be remote controlled by operators or tele-service. The operator panel becomes the control point from which, through the independent servo drives, all machine adjustments are performed in a simple and automatic way involving huge time and waste savings, plus ensuring a better register precision. A set of cameras send images of the whole line to the operator's panel, avoiding the need for

MARCH 2019

TECHNOLOGY & INNOVATION







venti manuali (gruppo piega, trasferitore, goffratori, gruppi stampa): tutte quelle che fino ad oggi erano regolazioni effettuate tramite volantini manuali, ora sono state dotate di posizionatori motorizzati. Ogni gruppo, inoltre, è dotato di un mini-pannello di controllo per la gestione delle impostazioni locali: semplicità ed intuizione sono le basi sui cui viene impostata l'intera gestione della linea. Questa versione della TV 840, già in produzione per diversi clienti internazionali che oltre alla massima affidabilità e produttività necessitano di un estremo livello di automazione, è contraddistinta da un'altissima semplicità di utilizzo. Grazie ai controlli da remoto, aumentano anche la sicurezza per l'operatore, la qualità dell'ambiente di lavoro, e diminuisce lo stress fisico e mentale legato alla gestione della macchina.

manual interventions (folding units, transfer unit, embossing station, printing units): all the adjustments, so far done by hand-wheels, now can count on motorized positioners. Furthermore, each group is equipped with a control console on each unit for the management of local settings: ease of use and intuition are the bases on which the entire management of the line is set. This version of the TV 840 - already in production for several international customers that need an extreme level of automation beyond the maximum reliability and productivity of the line - is characterized by a very high ease of use. Remote control allows higher safety of the operator, higher quality of the work environment, and lower physical and mental stress originating from the management of the machine.



MARCH 2019

(1)

PAPER SERVICE, AFFIDABILITÀ E INNOVAZIONE PER ESSERE LEADER

"L'affidabilità, che OMET ci ha sempre garantito, è il valore più prezioso di tutti" afferma Giovanni Rossi, Presidente e CEO di Paper Service Srl, azienda di S. Nicola La Strada (Caserta) che opera con successo da oltre trent'anni nel settore del tissue converting.



Ing. Rossi, quali sono stati i risultati e le tappe principali del cammino di sviluppo della vostra società?

Paper Service Srl è nata nel lontano 1999 e quest'anno festeggia i 20 anni di attività, anche se i soci fondatori si occupano di tissue da oltre 30 anni. La profonda esperienza maturata in precedenza nel settore ha consentito agli stessi di partire con un progetto ben definito che ha portato l'azienda a raggiungere con successo i traguardi prefissati. Le tappe fondamentali di questo cammino sono state diverse, dalla scelta strategica di puntare su tre differenti mercati (consumer, ho.re. ca, private label) a quella determinante di investire sempre in innovazione selezionando con attenzione i giusti partner. Considerata oggi punto di riferimento del mercato, Paper Service è conosciuta ed apprezzata nelle principali arterie della moderna distribuzione organizzata nazionale ed estera, dalle principali compagnie aeree e di navigazione, e dalle principali catene alberghiere e di ristorazione: negli anni ha conquistato la clientela con una attenta politica incentrata sulla serietà, sulla qualità, sulla affidabilità, e sul rispetto dell'ambiente.

Oggi come siete organizzati sotto il profilo produttivo?

La struttura produttiva prevede due diverse business unit: la Divisione Rotoli e la Divisione Piegati che operano in due moderni e funzionali stabilimenti, attrezzati con le tecnologie più innovative del settore, in alcuni casi addirittura esclusive, adiacenti ma separati. Per quanto simili, i prodotti piegati hanno un processo alquanto differente da quelli arrotolati, ragion per cui ogni divisione si occupa della gestione specifica del proprio contesto, concentrando in esso tutto il know how caratteristico. Lavoriamo per i mercati consumer, private label e ho.re.ca con diverse tipologie di prodotti: tovaglioli a 1/2/3/4 veli (goffrati ed incollati, neutri e stampati), carta igienica a 2/3/4/5 veli (liscia, goffrata, incollata, neutra e decorata), asciugatutto a 2/3/4 veli (Desl, neutro e decorata), bobine a 2/3 veli (Desl, neutre e decorate). A livello consumer abbiamo diverse linee di prodotto: Classic, Cuordiseta, Infinita, Argantherapy, Grandissima, Extra, Imorbidissimi, Prestige, Cartasciuga, Asciugopiù, Desirèe, Color, Happy Hour.

Sotto il profilo commerciale, come vi muovete verso i vostri clienti?

Il comparto commerciale è coordinato da un unico direttore commerciale che segue i tre diversi settori di vendita; a lui rispondono tre diversi capi area, uno per ogni ambito, che supervisionano le specifiche forze vendita. Il servizio è un elemento per noi imprescindibile al punto che la parola "service"

STORIES OF EXCELLENCE





PAPER SERVICE, RELIABILITY AND INNOVATION TO BE LEADER

"The reliability that OMET has always ensured is the most precious value of all". These are the words of Giovanni Rossi, President and CEO of Paper Service Srl, a company located in S. Nicola La Strada (Caserta, Italy) that has been operating successfully for over thirty years in the tissue converting sector.



Ing. Rossi, what were the main steps of development for your company?

Paper Service Srl was found in 1999 and this year celebrates 20 years of activity, even if the founding partners have been dealing with tissue for over 30 years. The deep experience gained in the industry has allowed the company to start with a well-defined project and successfully achieve its goals. The growth is the result of different factors, beginning with the strategic choice of focusing on three different markets (consumer, ho.re.ca, private label) to the unceasing investment in innovation and the careful selection of the partners. Considered as a point of reference for the market, Paper Service is well known and appreciated by the domestic and international retail purchasing operators, the main airlines and shipping companies, and the major hotel and restaurant chains: over the years, customer loyalty was improved through a careful policy focused on seriousness, quality, reliability, and respect for the environment.

How is organized your production process?

We work with two different business units: Rolls Division and Folded Division, located in two different, modern and functional plants, equipped with the most innovative - sometimes

exclusive - technologies. Although similar, folded products have a different production process from the rolls, which is why each division has a specific management and know-how. We work for the consumer, private label and ho.re.ca markets with different products: 1/2/3/4 veils napkins (embossed or glued, white or coloured), 2/3/4/5 veils toilet paper (smooth, embossed, glued, white or coloured), 2/3/4 veils towels (Desl, white or coloured). For the consumer market we have different commercial lines: Classic, Cuordiseta, Infinita, Argantherapy, Grandissima, Extra, Imorbidissimi, Prestige, Cartasciuga, Asciugopiù, Desirèe, Color, Happy Hour.

What about your commercial strategy?

The Sales Department is coordinated by one manager for the three different business units, each one supervised by an area manager who organizes the specific sales force. Service is an essential element for us: the word "service" states even in our company name. A diligent and competent customer service in all phases of purchase, a graphic office available to customers and a careful logistics planning allowing fast deliveries are our winning tools to provide a tangible added value.



fa parta della nostra ragione sociale. Un'assistenza assidua e competente in tutte le fasi di acquisto, un ufficio grafico a disposizione della clientela e l'attenta pianificazione logistica che ci consente di offrire consegne in tempi brevissimi sono le principali armi sulle quali puntiamo per fornire a tutti un valore aggiunto concreto e tangibile.

Come siete posizionati sul mercato italiano e quale andamento e prospettive di crescita vedete a breve?

Siamo conosciuti ed apprezzati sul mercato consumer, nazionale ed estero, attraverso lo storico brand Caress, da sempre sinonimo di qualità ed affidabilità. L'azienda ha avuto negli anni una crescita costante e progressiva che non si è mai arrestata e che la porta oggi a guardare con ottimismo anche il prossimo futuro. Sono sempre di più infatti i clienti che si affidano alla Paper Service, soprattutto quelli alla ricerca di partner attenti e disponibili a trovare le soluzioni più adatte alle proprie esigenze. È proprio in virtù dell'importante crescita prevista che continuiamo ad investire con fiducia. Il programma dei prossimi anni è molto intenso e pieno di novità che puntano alla differenziazione, offrendo una proposta innovativa ed alternativa al passo coi tempi. Esportiamo circa il 30% dei nostri prodotti in tutta Europa, e di recente abbiamo preso nuovi mercati nel Nord Africa.

Recentemente avete acquistato una OMET TV840 e due TV503 XP, ma la vostra collaborazione con OMET dura da molti anni. Come nasce questa collaborazione e quali sono le ragioni della vostra recente scelta di investire in tre nuovi macchinari?

La nostra collaborazione con OMET dura da oltre 30 anni e

con queste tre nuove linee, arriviamo ad un totale di 10 piegatrici OMET: siamo forse tra i clienti italiani che ne hanno di più. Siamo nati con i tovaglioli personalizzati ed abbiamo da sempre trovato in OMET il partner perfetto per questa tecnologia. Abbiamo vissuto insieme quasi tutte le fasi di sviluppo tecnologico che ci sono state in questi anni, diventando testimoni di un'evoluzione incredibile, dalla prima piegatrice TV500 matricola n°2 alle moderne linee contemporanee. Sapere da dove si è partiti e poter fare un raffronto con il punto di arrivo attuale ci consente di apprezzare l'impegno che OMET ha profuso in questi anni per diventare - a giusta ragione - leader assoluto in questo campo. Poter contare su un partner serio ed affidabile ci ha consentito di sviluppare in pieno ed al meglio i nostri progetti, cosa che ci auguriamo possa continuare in futuro.

Quali prospettive di sviluppo vedete per la vostra azienda?

L'acquisto delle nuove linee consentirà alla nostra azienda di ampliare ed aggiornare la proposta di mercato con referenze innovative e qualitativamente molto elevate, che ci daranno la possibilità di soddisfare una clientela sempre più esigente ed attenta. Siamo molto contenti dello sviluppo tecnologico OMET e stiamo già valutando investimenti afferenti sia la stampa digitale sia i prodotti interfogliati. Anche in questo caso, la collaborazione storica ed il rapporto personale con Marco Calcagni, OMET Sales Director, ci garantiscono l'opportunità di scegliere con serenità in un contesto di assoluta affidabilità, che è probabilmente il valore più prezioso di tutti.

STORIES OF EXCELLENCE



EN



Which is your positioning on the Italian market and what trends do you see in the short term?

We are well-known and appreciated on the consumer market, both nationally and abroad, with our historic brand Caress, synonymous with quality and reliability. Over the years, the company has grown constantly and today looks to the future with optimism. More and more customers are relying on Paper Service, especially those looking for careful partners, willing to find the best solutions for their needs. It is precisely because of the positive growth forecasts that we are investing with confidence. The next few years will be intense and full of innovations aimed at differentiation, with innovative proposals up to date. We export about 30% of our products throughout Europe, and recently we have entered new markets in North Africa.

Recently you have purchased an OMET TV840 and two TV503 XP, but your partnership with OMET has lasted for many years. How was this collaboration born and what are the goals of your recent investments?

Our partnership with OMET has lasted for over 30 years and with these three new lines, we have a total of 10 OMET machines: we are among the most important OMET's clients in Italy. We started producing personalized napkins and we have always found in OMET the perfect partner for this technology. We have experienced almost all the stages of the technological development over the recent years, witnessing an incremental evolution, from the first TV500 folder, nr 2, to modern contemporary lines. Knowing our starting point and making a comparison with the current activity allows us to appreciate

the commitment that OMET has profused over the years to become - and rightly so – an absolute leader in this industry. Relying on a serious partner has allowed us to fully develop our projects, and we hope will this will continue to happen.

What prospects for development do you see for your company?

The new OMET lines will allow our company to expand and update the portfolio with innovative and very high quality references, which will give us the opportunity to satisfy an increasingly demanding and careful market. We are very happy with OMET's technological innovations and we are already evaluating investments in both digital printing and interfolded products. This time again, the long-lasting collaboration and the personal relationship with Marco Calcagni, OMET Sales Director, guarantee us the opportunity to feel comfortable in making our choice, counting on OMET's reliability, which is probably the most precious value of all.











TOVAGLIOLI STAMPATI IN DIGITALE: INFINITE POSSIBILITÀ DI SUCCESSO

Aumento dell'efficienza con riduzione dei costi, ed ampliamento dell'offerta con servizi innovativi per i clienti. Ecco cosa cercano oggi i converter del settore tissue: una soluzione che sia allo stesso tempo economica e brillante agli occhi del mercato. La risposta è nella tecnologia digitale, verso cui l'interesse degli operatori è sempre più forte: offre infinite possibilità di personalizzazione e permette al cliente di utilizzare i prodotti piegati come un vero e proprio strumento di comunicazione e marketing, oltre che per la loro funzione originale.



La stampa digitale assicura maggior flessibilità e rapidità nell'esecuzione e nella fornitura delle commesse: la facilità del software di configurazione garantisce tempi di lavoro e di produzione brevissimi, nell'ordine di 2 giorni. Consente cambi lavoro rapidi e permette di aggiornare, nel tempo, i progetti grafici ristampandoli al bisogno, senza dover far magazzino con copie destinate a diventare obsolete. "I quantitativi richiesti per singolo soggetto sono sempre più contenuti– spiega Fabio Secondin, responsabile Stampa Digitale della divisione tissue OMET – e la tecnologia digitale consente margini anche in questi casi perché evita i costi di avviamento macchina e di magazzino, aumentando

allo stesso tempo la semplicità d'uso della macchina. Con la stampa digitale si può finalmente valorizzare il prodotto finito e di conseguenza anche il proprio brand avrà una dimensione diversa nel settore tissue". La soluzione sviluppata da OMET per la stampa digitale - l'unità di stampa digitale Chameleon by OMET, installata in linea sulla macchina TV503 - offre prestazioni e qualità superiori: garantisce la possibilità di stampare qualsiasi immagine digitale su tovagliolo in carta in meno di un minuto, su qualsiasi tipo di carta, con costi di pre-stampa ridotti ed anche un soggetto per tovagliolo. Lo stampatore può sostenere con efficienza basse tirature e allo stesso tempo personalizzare i prodotti, anche singo-

TECHNOLOGY & INNOVATION



EN

DIGITAL PRINTING ON NAPKINS: ENDLESS POSSIBILITIES FOR SUCCESS

Increase of efficiency with cost reduction, and upgrade of the portfolio with innovative proposals. Here's what tissue converters are looking for today: a solution that could be both economical and brilliant in the eyes of the market. The answer is digital technology, which is raising more and more interest among converters: it offers endless possibilities for customization and allows customers to use folded products as a marketing tool, going beyond their innate use.



Digital printing ensures greater flexibility and speed in the execution of works: the easy configuration of the software used for managing the line is the key for shorter production and delivery times, within 2 days, and quicker job changes. It allows the update of graphic projects anytime, the reprint of any subject as needed, without having to stock obsolete products. "The amount requested for each printed subject is increasingly smaller - explains Fabio Secondin, Digital Printing Manager of OMET tissue Division -. Digital technology allows appropriate margins even in these cases because avoids start up and storage costs, increasing at the same time the ease of use of the machine. With digital printing,

the product and the brand can be enhanced and increase their value in the tissue industry". The solution developed by OMET for this technology is the Chameleon digital printing unit, that can be integrated in line on a TV 503 machine for the production of customized napkins and placemats. It offers superior performances and quality: you can print any type of image in high-resolution from a digital file in less than 1 minute, on any type of paper, with no pre-press costs and different graphics for each napkin. Printers can efficiently support short runs for customized products, even with variable data. The cost reduction can reach 50%: you can print directly from files, with no need of plates or pre-press

MARCH 2019

TECHNOLOGY & INNOVATION



M



larmente e con dati variabili. L'abbattimento dei costi può arrivare al 50%: la stampa viene fatta direttamente da files su supporto, senza necessità di lastre o clichè nè di lavori di prestampa. La stampa digitale Chameleon by OMET è gestita da un software su PC installato sulla macchina ed è semplice ed intuitiva per qualsiasi operatore, permette di stampare grafiche di ogni tipo e dati variabili ad una velocità di 200 metri al minuto, con consegna just-in-time. La stampa digitale è un passo oltre anche in termini di brillantezza di colori: offre una gamma cromatica molto ampia con tratti fini e testi piccolissimi, difficili da ottenere con tecnologie di stampa tradizionale. Ciò consente la stampa di immagini fotografiche e paesaggistiche di alta qualità: la fotografia è considerata il vero culmine della customizzazione di prodotto, perché il numero di stampe originate da immagini digitali scattate dagli utenti è in poderosa crescita. "I converter hanno sempre maggiore necessità di nuove idee per i prodotti finali - ha dichiarato Marco Calcagni, sales & marketing director OMET -. Pensiamo ad aziende e ristoranti che chiedono prodotti personalizzati o dedicati a particolari eventi, agli utenti dei siti di stampa online, o alle grandi catene che basano il marketing sulla personalizzazione dei prodotti. Le continue innovazioni e la tecnologia delle nostre macchine permettono di avere una produzione sempre più flessibile e di aumentare il livello di automazione; ora stiamo lavorando per offrire la stampa digitale su bobine sempre più larghe, fino a 840 mm".

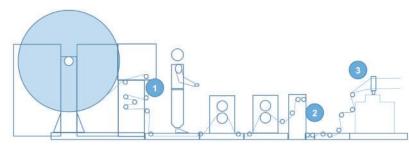
works. Chameleon digital printing by OMET is managed with a software installed on a PC in-line on the machine: it's simple and intuitive for any operator, it allows printing of all kinds of graphics and variable data at a 200 meters per minute speed, with just-in-time delivery. Digital printing is a step beyond even in terms of color brilliance: it has a very wide color range with fine lines and very small texts, difficult to obtain with traditional printing technologies. This allows the printing of high quality photographic and landscape images: photography is the top level of product customization, because the number of prints originated from digital images taken by users is really booming. "Converters are increasingly asking of new ideas for final products - said Marco Calcagni, OMET Sales & Marketing Director -. Think about restaurants or shops that ask for customized products, maybe dedicated to particular events, users of online printing services, or big companies basing their marketing campaign on product customization. OMET's continuous innovation and technology allow them to take advantage of more and more flexible production opportunities and increasing levels of automation; now we are working to offer digital printing machines for wider reels, up to 840 mm".



Efficient dust removing? Gather it exactly where dust gets generated

Dust Removal System DM I 500T suitable for Folded Products







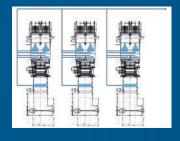
Dedusting head HC18



Dedusting head **SD-500**



Dedusting head SD-501A

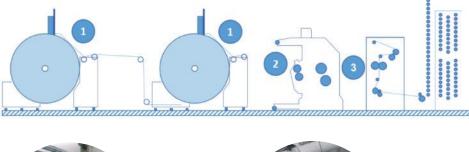




Centralized dust removing system equipped with pockets filter sized accordingly with the number of lines connected.

Dust Extraction System DM5000T suitable for Converting Lines







Dedusting Head double air feeding **HC24**



Dedusting Hood ad-hoc design for embossing unit and printing units



Would you leave this into your finished product?

MARCH 2019

LA SFIDA TECNOLOGICA DI SUAVECEL (PORTOGALLO)



Suavecel ha iniziato la sua attività nel 1996 commercializzando carta igienica nell'area di Viana do Castelo, Nord del Portogallo. Oggi, oltre alla produzione di carta tissue, Suavecel opera nel converting con prodotti piegati (tovaglioli, fazzoletti, facial tissue, asciugamani interfogliati e carta igienica) e prodotti in rotolo (carta igienica, rotolo da cucina e rotolo industriale). La crescita di Suavecel, in 22 anni di attività, è stata costante, forte e sostenibile: ha sempre investito in nuove linee, tecnologie e attrezzature. Ha ampliato la produzione e cambiato diverse sedi, fino alle attuali strutture che sorgono su un'area di 100.000 metri quadrati. Nel 2013 ha lanciato il progetto del tissue converting e oggi ha diverse linee che contano complessivamente una capa-

cità di 150.000 tonnellate/anno tra prodotti piegati e rotoli. "Per crescere sul mercato è essenziale disporre delle tecnologie di converting più sofisticate e di partner affidabili in termini di assistenza tecnica - racconta Arménio Leite, Operations Director di Suavecel -. Su queste basi è nata e si è sviluppata la nostra relazione con OMET. Abbiamo acquistato e installato la prima macchina OMET nel 2005. L'affidabilità e la precisione delle teste di piega meccaniche, ci ha portato ad investire di nuovo sul marchio OMET recentemente con due linee OMETTV 840 e una OMET ASV Line. A livello di servizio, OMET ha sempre risposto prontamente e in modo efficace alle nostre richieste di assistenza tecnica. Le soluzioni presentate e l'esperienza avuta nel corso

STORIES OF EXCELLENCE



EN

THE TECHNOLOGICAL CHALLENGE OF SUAVECEL (PORTUGAL)

Suavecel is one of the most important producers of tissue for domestic use in the liberian peninsula. OMET's partner for over ten years, Suavecel has recently purchased two OMET AS Units and one OMET AS Units of interfolded products: a key investment that feeds the exponential growth of the company, based on technological innovation, know-how and attention to quality.

Suavecel started its business in 1996 by selling toilet paper in the area of Viana do Castelo, Northern Portugal. Today, beyond the production of tissue paper, Suavecel works as a converter with folded products (napkins, facial tissue, interfolded towels and toilet paper) and rolls (toilet paper, kitchen roll and industrial roll). Over its 22 years of operation, Suavecel has undertaken a constant, strong and sustainable growth: it has always invested in new lines, technologies and equipment. Production has expanded and the company has changed several locations, up to the current facilities located in an area of 100,000 square meters. In 2013 they started a tissue converting project and today they have several converting lines for a total capacity of 150,000 tons/year

of folded products and rolls. "To grow in this market it's necessary to count on the most sophisticated converting technologies and on reliable partners for technical assistance" says Arménio Leite, Suavecel Operations Director. "Our partnership with OMET was born and has developed on this basis. We purchased and installed the first OMET machine in 2005: the reliability and the precision of the folding heads led us to invest again on the OMET brand recently, buying two OMET TV 840 lines and one OMET ASV Line. In terms of service, OMET has always answered promptly and effectively to our requests for technical assistance. The experience gained over the years have led us to choose again OMET as a partner". The company works with private label products



degli anni ci hanno indotto a confermare la scelta di averla come partner". L'azienda lavora con prodotti private label a marchio Suavecel, che hanno trainato la crescita aziendale. "La nostra offerta è segmentata e ci consente di soddisfare ogni mercato con prodotti di alta qualità e prezzi competitivi – spiega Leite -. Il servizio e la padronanza di tutte le fasi del processo di produzione sono fondamentali in questo senso: i clienti sono sempre più esigenti date le scadenze ridotte e gli stock sempre più limitati. Questi requisiti ci impongono di essere flessibili e di avere processi efficienti, soprattutto nella logistica: disponiamo di uno dei più grandi magazzini automatici nella penisola iberica". Circa il 60% della produzione è destinato all'esportazione, con la Spagna come principale mercato. Ma Suavecel opera anche in altre aree geografiche come Francia, Regno Unito, PALOPs (Paesi africani di lingua ufficiale portoghese) e sta facendo i primi passi in America Latina. "Intendiamo ampliare e consolidare la nostra presenza in queste e in altre aree geografiche – afferma Nuno Ribeiro, CEO di Suavecel -, ma crediamo che ci sia ancora spazio per crescere anche in mercati dove abbiamo già una solida posizione (Portogallo e Spagna), perché

riteniamo che il consumo di tissue tenderà ad aumentare". "In futuro, vogliamo garantire le quote di mercato nei mercati in cui siamo già presenti, entrare in nuovi mercati e sviluppare il marchio Suavecel – conclude Ribeiro -. Le linee OMET, per la raffinatezza tecnologica e la flessibilità che offrono, sono uno strumento importante per raggiungere i nostri obiettivi di crescita. OMET ha dimostrato nel tempo la capacità di presentare macchine al passo con le esigenze di mercato e le nuove proposte tecnologiche, come la stampa digitale, sono importanti perché consentono di rispondere in modo flessibile ai desideri dei nostri clienti e di garantire loro un ottimo rapporto qualità-prezzo". Suavecel fa parte del gruppo Ghost, che ha lanciato nel 2014 Nunex, una società che opera nel settore dell'igiene intima (pannolini, assorbenti igienici), ampiamente riconosciuti per la loro qualità. "Ogni giorno lavoriamo per raggiungere il miglior equilibrio tra qualità e prezzo in tutti i prodotti che offriamo - afferma Nuno Ribeiro-. La qualità per noi è una sfida quotidiana, insieme all'innovazione tecnologica, al sostenimento della competitività, alla flessibilità e alla risposta ai mercati".

STORIES OF EXCELLENCE



EN





branded Suavecel, which have driven its business growth. "Our product range is diverse and allows us to satisfy any market's request with high quality products and competitive prices - explains Leite -. Service level and control of the whole production process are fundamental to accomplish this aim: customers are more and more demanding, given the reduced deadlines and the restricted stocks. These factors require us to be flexible and to have efficient processes, especially from the logistics point of view: we have one of the largest automated warehouses of the Iberian Peninsula". About 60% of our production is exported, with Spain as the main destination. Suavecel also operates in other geographical areas such as France, United Kingdom, PALOPs (Portuguese-speaking African countries) and is taking its first steps in Latin America. "We want to expand and consolidate our presence in these and other geographical areas - says Nuno Ribeiro, CEO of Suavecel - but we believe that there is still room to grow even in consolidated markets like Portugal and Spain, because tissue use, in our opinion, will increase". "In the future, we want to guarantee market shares in the areas where we are already present, enter new

markets and develop Suavecel brand - concludes Ribeiro -. The OMET lines, for their technological level and their flexibility, are fundamental for achieving our growth objectives. OMET has shown over time the ability to be in step with market needs and to make advanced technological proposals such as those for digital printing. This way OMET allow to meet customers' needs and to guarantee them the best value for money". Suavecel is part of the Ghost group, which launched in 2014 Nunex, a company operating in the field of intimate hygiene (nappies, sanitary towels), with products widely recognized for their quality. "Everyday we work to achieve the best value for money for all our products - says Nuno Ribeiro -. For us, quality is a daily challenge together with technological innovation, competitiveness, flexibility and matching market needs".



MARCH 2019

MARKET TRENDS



CustomerFirst ANCHE L'ASSISTENZA È 4.0 **CUSTOMER SERVICE BECOMES 4.0 TOO**



Il software "OMET Intelligent Plant" rappresenta una svolta epocale nel mondo dell'assistenza al cliente. Per i tecnici, diventa possibile collegarsi da remoto alle linee OMET, ovunque esse siano installate, per controllare in tempo reale parametri, trend e problemi, effettuare test e checkup oltre che interventi tecnici da remoto. I dati rilevati dal software consentono di collegare immediatamente allarmi e segnalazioni alla loro causa, tenendo traccia degli episodi di malfunzionamento. La possibilità di analizzare questo trend nel tempo permette di verificare criticità che si ripresentano e intervenire non solo per risolvere puntualmente i problemi ma anche per aumentare l'efficienza della linea con interventi mirati. L'analisi degli scostamenti dai parametri standard permette inoltre di intervenire con la manutenzione predittiva, anticipando possibili anomalie dipendenti dall'usura. Questo consente ai clienti di avere fermi macchina programmati e non improvvisi, con notevoli guadagni di tempo e limitazione delle perdite. Tutto questo risponde alla logica "Customer First" che OMET sta sostenendo con l'obiettivo di investire sull'affidabilità: un valore che ha sempre distinto OMET sul mercato e che costituisce uno dei pilastri della sua reputazione. Sempre più attività diventano gestibili da remoto, la diagnostica è sempre più precisa consentendo interventi rapidi e specifici, e la catena produttiva va verso la completa digitalizzazione e la massima efficienza.

L'assistenza OMET è disponibile 24 ore su 24, 7 giorni su 7 grazie a centri di servizio OMET localizzati in Nord America (USA), Europa (Italia), Asia (Cina).

OMET Intelligent Plant software represents a major breakthrough for customer assistance. Technicians becomes able to remotely monitor any OMET line, wherever is it installed, to check real time parameters, trends and problems, and to perform remote tests, checkups as well as technical interventions. The data trends detected by the software allow the assistance to identify immediately the cause of any alert, keeping track of stops or malfunctions of the machine. The analysis of these trends over time make it possible to verify critical issues and take actions not only to solve problems but also to increase the efficiency of the line with targeted interventions. Moreover, the analysis of deviations from the standard parameters allows to program maintenance, avoiding wear problems. This allows customers to have scheduled downtimes, with significant time saving and loss limitations. This all responds to the "Customer First" vision that OMET is promoting to improve its reliability: a value that has always made OMET stand out on the market, one of the cornerstones of its reputation. Thanks to this software more and more activities can be managed remotely, diagnostics is increasingly precise, allowing rapid and specific interventions, and the supply chain goes towards the complete digitalization and maximum efficiency.

OMET assistance is available 24 hours a day, 7 days a week thanks to OMET service centers located in North America (USA), Europe (Italy), Asia (China).



WATER-BASED PRINTING INKS FOR TABLE DECORATION PRODUCTS BY FOLLMANN.

- Brilliant colours, excellent adhesion, easy re-emulsification, fast drying
- Ready-to-use ink system (single-component)
- Suitable for short-term, direct food contact
- High abrasion resistance as per DIN 54607
- Compliant with paA requirements
- VOC-free
- No foam formation
- Easy cleaning



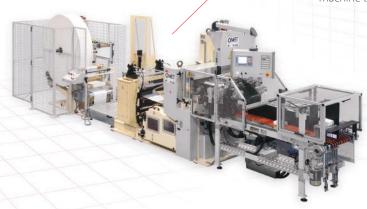
G

LA GAMMA PRODOTTI OMET



TV503 Line è la soluzione più versatile e flessibile per realizzare tovaglioli in carta, tissue o in materiali non-woven, neutri o stampati fino a 8 colori (anche in digitale con il gruppo Chameleon by OMET), tovagliette sottopiatti e tovaglioli da bar. La macchina è modulare e configurabile in base alle esigenze produttive del cliente.

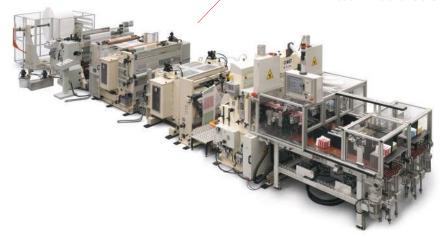
TV503 Line is the most versatile and flexible solution to manufacture tissue paper or non-woven napkins, neutral or printed up to 8 colors (also with inkjet with Chameleon by OMET unit), plate mats and dispenser napkins. It's a modular machine that can be tailored to the customers needs.





TV840 Line è la soluzione ideale per il converting ad alta redditività di tovaglioli in carta, tissue o in materiali non-woven, a uno più veli, neutri o stampati fino a 9 colori. La macchina è totalmente controllata da servo motori, con un'automazione sempre più evoluta che permette una più facile gestione di tutte le sue funzioni.

TV 840 Line is the perfect solution for profitable converting of one or multi-ply tissue, paper or non-wovens napkins, neutral or printed up to 9 colors. It's a totally controlled by servo motors machine, with an increasingly intensive automation who allows the easier handling of all its functions.



TECHNOLOGY & INNOVATION



EN

OMET RANGE OF PRODUCTS





FV Line produce in modo automatico tovaglioli di qualsiasi dimensione e materiale, compresi i tovaglioli per dispenser. La macchina a piega aspirata permette la realizzazione di qualsiasi tipo piega, inclusa quella a 1/8 con piega sfalsata, con cambio rapido del formato, della piega e della velocità direttamente dal pannello operatore.

FV Line automatically produces napkins of any dimension and material, including the napkins with dispenser fold. The vacuum-fold tissue converting machine allows any kind of fold, including 1/8 with dispenser fold, with fast change of both the napkin format, the type of fold and the speed, directly from the operator's panel.

AS Line è la soluzione per realizzare asciugamani di carta monovelo, bivelo e/o bivelo incollati, semi-interfogliati, interfogliati con incollatura o sovrapposti, con diverse pieghe. E' una macchina piegatrice automatica ad alto rendimento con prestazioni eccellenti e performanti.

AS Line is the solution for the tissue converting of single-ply, double-ply and/or glued double-ply paper towels which can be half interfolded, continuous interfolded with glue or overlapped, in different folds. It's a high-performance and cost efficient automatic folder.









ASV Line è la linea interfogliatrice automatica per la produzione di asciugamani e carta igienica a 2 o 3 veli, e facial tissue a 2, 3 o 4 veli. La macchina è modulare e unisce facilità di utilizzo con un elevata produttività, con alti livelli qualitativi del prodotto finito.

ASV Line is the automatic interfolding line for the production of 2 or 3 ply towels and toilet paper and 2, 3 or 4 ply facial tissue. The machine is modular and combines ease of use with high productivity, with high quality level of the finished product.

Archipelago MARCH 2019

"OMET FOLDING EXPERIENCE", UN OPEN HOUSE IN OCCASIONE DEL TISSUE WORLD

Doppio appuntamento con il mondo del tissue per OMET: dal 25 al 27 marzo, oltre a presenziare al Tissue World di Milano, OMET apre le porte delle proprie sedi produttive di Lecco e Valmadrera con l'open house "OMET Folding Experience". Navette dedicate sono a disposizione per trasferimenti dalla fiera alle sedi OMET, dove sono visibili ben 4 linee per tovaglioli e prodotti piegati, per mostrare agli ospiti tutte le opportunità e la qualità superiore della tecnologia italiana firmata OMET.

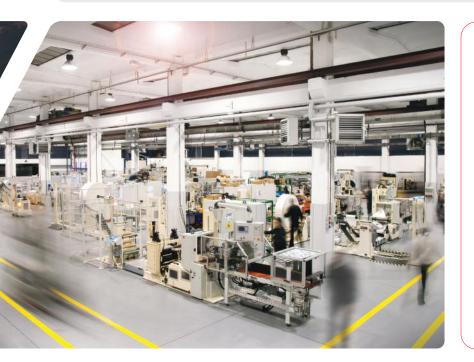


OMET ha un posto di primo piano al Tissue World, appuntamento di riferimento per il settore a livello internazionale, che anche quest'anno si tiene in FieraMilanoCity. Allo stand D801, lo staff specializzato è a disposizione per illustrare l'ampia gamma di soluzioni OMET per la produzione e il converting di prodotti monouso in carta tissue come tovaglioli, tovagliette sottopiatti, tovaglioli dispenser, asciugamani interfogliati e non, facial tissue e carta igienica. Negli stessi giorni dell'evento, dal 25 al 27 marzo, OMET apre le porte della propria sede storica di via Caduti a Fossoli a Lecco e del nuovo plant di Valmadrera (entrambi a meno di un'ora da Milano) per permettere a tutti gli interessati di approfondire le opportunità di mercato, apprezzare le innovazioni tecnologiche e toccare con mano le superiori performance delle macchine OMET. I visitatori del Tissue World possono approfittare delle navette organizzate da OMET per raggiungere le sedi produttive dell'azienda, dove sono in funzione 4 macchine per la produzione di tovaglioli: la nuova TV 840 XP, linea automatica per alta produzione di tovaglioli con 6 gruppi stampa che permettono il cambio rapido del lavoro e la messa a registro automatica; il gruppo Chameleon by OMET per la stampa digitale inkjet OMET su tovaglioli con dati variabili, installato in linea su una OMETTV 503; una TV 503 XP, nuova linea singola per tovaglioli stampati ad alta velocità; e la linea completa TV 840 con confezionatrice Multipack in linea, che mostra le potenzialità della tecnologia OMET sull'intero processo di trasformazione dalla bobina di carta al prodotto finito impilato e impacchettato. Le navette partono dalla fiera di Milano per Lecco e ritorno tutti i giorni della fiera. E' possibile prenotare la propria visita on-line alla pagina web www.tissue.omet.com/openhouse o semplicemente presso lo stand OMET in fiera. Il Tissue World, appuntamento biennale di rilevanza internazionale che richiama 3000 partecipanti da oltre 100 nazioni e oltre 200 espositori internazionali, è luogo di incontro privilegiato per fornitori di macchinari, produttori di carta e bobine, converter e stakeholder del settore provenienti da tutto il mondo.



"OMET FOLDING EXPERIENCE", AN OPEN HOUSE DURING THE TISSUE WORLD

Double event dedicated to the tissue industry: from 25th to 27th March, OMET attends the Tissue World in Milan and at the same time opens the doors of its plants in Lecco and Valmadrera with the open house "OMET Folding Experience". Shuttles are available for transfers from the fair to OMET headquarters, where 4 production lines for napkins and folded products operates to show all guests the opportunities and the superior quality of Italian OMET technology.



OMET EVENTS FOR 2019:

TISSUE WORLD

MILAN (ITALY) 25-27 MARCH 2019



MIAC

LUCCA (ITALY) 9-11 OCTOBER 2019



OMET has a prominent position at the Tissue World, crucial meeting point of the tissue industry at an international level hosted at FieraMilanoCity. At the booth D801, OMET experts illustrate the wide range of our solutions for production and converting of tissue products like napkins, placemats, interfolded and non-interfoded towels, facial tissue and toilet paper. On the same days of the event, from 25th to 27th March, OMET opens the doors of its historic headquarters in via Caduti a Fossoli in Lecco and of the new plant in Valmadrera (both less than one hour far from Milan). Participants have the opportunity to know more about OMET's technological innovations, experience the superior performances of OMET machines and further explore market evolutions. Visitors attending the Tissue World could take advantage of the shuttles organized by OMET to reach the company's production facilities, where 4 tissue lines are in demonstration: the new TV 840 XP, high performance automatic line for napkins with 6 printing units allowing rapid job changeover

and automatic register set-up; the Chameleon by OMET digital printing unit integrated in line on a TV 503 machine for the production of napkins and customized placemats with variable graphics and data; a TV 503 XP, a new single line for high-speed printed napkins; and the complete TV 840 line with Multipack wrapping machine in-line, that shows the potential of OMET technology on the whole transformation process from the paper reel to the packaged final product. The shuttles leave from Milan to Lecco and back every day of the fair. You can book your visit online at www.tissue. omet.com/openhouse or just booking at OMET booth of Tissue World Milan. The Tissue World, biennial event that attracts 3000 participants from over 100 countries and over 200 international exhibitors, provides an international platform for tissue manufacturers, converters, jumbo roll suppliers and an exhaustive range of industry suppliers to network and source for the latest tissue industry technologies and solutions.





BEYOND EXPECTATION